

## **BAB V**

### **SIMPULAN DAN SARAN**

#### **A. SIMPULAN**

Dari hasil penelitian yang dilakukan pada PT. ISM Bogasari Depo Lampung dengan judul “Analisis Profitabilitas Penjualan Tepung Terigu pada PT.ISM Bogasari Depo Lampung”, penulis menyimpulkan bahwa faktor-faktor yang mempengaruhi profitabilitas sebagai berikut:

1. Tingkat kuantitas penjualan dan harga jual tepung terigu PT. ISM Bogasari Depo Lampung mengalami perubahan yang tidak stabil. Dilihat dari hasil perolehan persentase kuantitas penjualan adanya penurunan yang terjadi pada tahun 2017 sebesar -2,69% tetapi mengalami peningkatan dengan cukup baik pada tahun 2018 sebesar 13,25% dan perolehan persentase harga jual juga terjadi peningkatan pada tahun 2017 sebesar 8,58% dan mengalami penurunan pada tahun 2018 sebesar 8,10%.
2. Persentase pertambahan harga pokok penjualan lebih besar dibandingkan dengan persentase pertambahan nilai penjualan, sehingga margin laba kotor mengalami penurunan. Penurunan margin laba kotor ini mengakibatkan pendapatan untuk menutupi biaya operasi semakin berkurang, yang secara otomatis mengurangi perolehan laba. Pertambahan penjualan pada tahun 2018 sebesar 13,25% sedangkan pertambahan harga pokok penjualan pada tahun 2018 sebesar 72,46%.
3. Laba bersih yang diperoleh perusahaan mengalami penurunan yaitu pada tahun 2016 sebesar Rp. 4.210.113 menjadi Rp. 4.200.562 pada

tahun 2017, dan pada tahun 2018 menjadi Rp. 3.468.663. penurunan laba bersih pada tahun 2018 ini menunjukkan terjadinya pemborosan dalam operasi perusahaan atau dengan kata lain dalam pengeluaran usaha manajemen perusahaan belum berjalan dengan baik. Penurunan tingkat perolehan laba perusahaan PT. ISM Bogasari Depo Lampung pada tahun 2018 disebabkan karena harga pokok penjualan dan harga jual yang terlalu tinggi.

## **B. SARAN**

Berdasarkan simpulan, penulis mencoba memberikan saran dengan harapan semoga dapat berguna dan dapat dijadikan sebagai bahan pertimbangan serta masukan bagi perusahaan. Adapun saran-saran tersebut sebagai berikut:

1. PT.ISM Bogasari Depo Lampung hendaknya mampu menentukan harga jual yang sesuai dengan pasar untuk meningkatkan kuantitas penjualan.
2. Perusahaan sebaiknya menekan pertambahan harga pokok sehingga perolehan laba tidak berkurang dikarenakan biaya operasional yang meningkat.
3. Bagi perusahaan, dilihat dari hasil perolehan laba bersih mengalami penurunan yang menunjukkan bahwa operasional perusahaan dalam keadaan yang kurang stabil, maka perusahaan disarankan untuk tetap meningkatkan pengendalian internal atas semua aspek keuangan yang ada untuk mengurangi terjadinya hal – hal yang tidak diinginkan.