

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan

1. Perhitungan harga jual menggunakan metode pesanan (job order costing):

- a. Metode pesanan (job order costing) digunakan dengan memperhitungkan biaya-biaya spesifik untuk setiap pesanan, seperti biaya bahan baku, biaya produksi, dan biaya lainnya yang terkait.
- b. Kursi Set memiliki total biaya produksi yang lebih tinggi dibanding Lemari 3 Pintu, namun harga jual yang ditetapkan harus mempertimbangkan kompetitivitas.

2. Penerapan metode harga pokok pesanan (job order costing):

- a. Penerapan metode ini memungkinkan Mebel Hardi Muara Jati untuk menentukan harga jual secara akurat berdasarkan biaya produksi yang sebenarnya dialokasikan untuk setiap produk.
- b. Hal ini memastikan bahwa harga jual mencakup semua biaya produksi dan memungkinkan perusahaan untuk menghasilkan keuntungan yang sesuai dengan target profitabilitas jangka panjang.

Dengan demikian, Mebel Hardi Muara Jati dapat menggunakan analisis biaya produksi dan metode harga pokok pesanan ini sebagai alat strategis untuk mengelola operasional mereka dengan efisien, menjaga kompetitivitas di pasar, dan mencapai tujuan profitabilitas yang diinginkan.

B. Saran

Berdasarkan hasil analisis tersebut, kami merekomendasikan beberapa langkah untuk meningkatkan efisiensi operasional dan profitabilitas Mebel Hardi Muara Jati:

1. Optimalkan Penggunaan Bahan Baku:

- a. Evaluasi ulang kebutuhan bahan baku dan pilih pemasok dengan biaya pengiriman yang lebih efisien untuk mengurangi biaya awal setengah jadi dan biaya angkut.

2. Peningkatan Proses Produksi:

- a. Lakukan evaluasi mendalam terhadap proses rakit, gosok, dan pengecatan untuk mengidentifikasi area-area di mana efisiensi dapat

ditingkatkan. Implementasikan teknologi atau metode produksi baru yang dapat mengurangi waktu dan biaya produksi.

3. Diversifikasi Produk:

- a. Pertimbangkan untuk menambah variasi produk yang ditawarkan untuk memenuhi berbagai preferensi konsumen. Hal ini dapat meningkatkan pangsa pasar perusahaan dan diversifikasi pendapatan.

4. Investasi pada Inovasi Produk dan Layanan:

- a. Tetapkan anggaran untuk penelitian dan pengembangan produk baru serta perbaikan layanan. Inovasi ini dapat membantu Mebel Hardi Muara Jati mempertahankan keunggulannya dalam industri mebel yang kompetitif.

5. Pengelolaan Ritel dan Distribusi:

- a. Perhatikan efisiensi dalam manajemen rantai pasokan, pengiriman, dan distribusi produk. Identifikasi potensi untuk mengurangi biaya logistik dan meningkatkan kecepatan pengiriman kepada pelanggan.

Dengan menerapkan saran-saran ini secara konsisten, Mebel Hardi Muara Jati dapat meningkatkan efisiensi operasional, mengoptimalkan pengeluaran biaya produksi, dan meraih keuntungan yang lebih besar dalam jangka panjang. Hal ini tidak hanya akan mengamankan posisi perusahaan di pasar, tetapi juga memperluas peluang untuk pertumbuhan dan ekspansi ke depannya.