

**PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
KONSUMEN DI TOKO FEMINA SIMPANG KAMPUS**

SKRIPSI



Dibuat Oleh :

**Putri Diana
NPM. 20610071**

**PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH METRO
2024**



**PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
KONSUMEN DI TOKO FEMINA SIMPANG KAMPUS**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Untuk
Menyelesaikan Skripsi)**

Dibuat Oleh :

**Putri Diana
NPM. 20610071**

**PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH METRO
2024**

ABSTRAK

Putri. 2024. Pengaruh Promosi Dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Di Toko Femina Simpang Kampus. Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Program Studi S1 Manajemen Universitas Muhammadiyah Metro. Pembimbing (1)... Pembimbing (2)...

Penelitian ini bertujuan Untuk mengetahui Pengaruh Promosi Dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Di Toko Femina Simpang Kampus.Jenis penelitian ini adalah kuantitatif. Penelitian kuantitatif yaitu penelitian yang menggunakan angka dalam penyajian data dan analisis yang menggunakan uji statistik. Penelitian kuantitatif merupakan penelitian dengan hipotesis tertentu. Instrumen yang digunakan dalam penelitian ini yaitu berupa Kuesioner. Analisa data dilakukan yaitu dengan analisis model regresi berganda . Hasil penelitian menunjukan bahwa Promosi memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian. Harga memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian. Promosi dan Harga memiliki pengaruh positif dan signifikan secara bersama-sama terhadap Keputusan Pembelian.

Kata Kunci: Promosi, Harga,Keputusan Pembelian, Konsumen

ABSTRACT

Putri 2024. The Influence of Promotions and Prices on Consumer Purchasing Decisions at the Femina Simpang Kampus Store. Faculty of Economics and Business, Bachelor of Management Study Program, Muhammadiyah Metro University.

This research aims to determine the influence of promotions and prices on consumer purchasing decisions at the Femina Simpang Kampus store. This type of research is quantitative. Quantitative research is research that uses numbers in presenting data and analysis that uses statistical tests. Quantitative research is research with a certain hypothesis. The instrument used in this research is a questionnaire. Data analysis was carried out using multiple regression model analysis. The research results show that promotions have a positive and significant influence on purchasing decisions. Price has a positive and significant influence on purchasing decisions. Promotion and price have a positive and significant influence together on purchasing decisions.

Keywords: Promotion, Price, Purchasing Decisions

LEMBAR PERSETUJUAN

PROPOSAL

PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
KONSUMEN DI TOKO FEMINA SIMPANG KAMPUS

OLEH

PUTRI DIANA

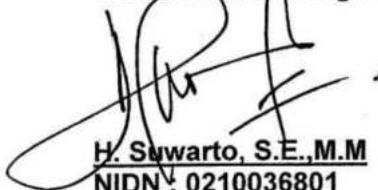
NPM. 20610071

Dosen Pembimbing I



Dr. H. Febriyanto, S.E.M.M
NIDN :0223027901

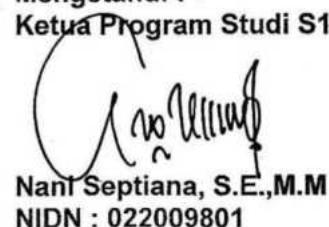
Dosen Pembimbing II



H. Suwarto, S.E.,M.M
NIDN : 0210036801

Mengetahui :

Ketua Program Studi S1 Manajemen



Nani Septiana, S.E.,M.M
NIDN : 022009801

LEMBAR PENGESAHAN

PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN DI TOKO FEMINA SIMPANG KAMPUS

Putri Diana
NPM. 20610071

Telah diuji dan dinyatakan lulus pada :

Hari : Jum'at

Tanggal : 16 Agustus 2024

Tempat Ujian : Ruang Sidang FEB UM METRO

Tim Penguji

Dr. E. Febriyanto, S.E., M.M.

NIDN. 0223027901

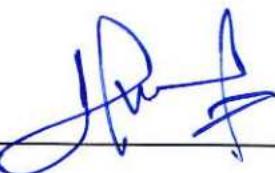
, Penguji 1



H. Suwarto, S.E., M.M.

NIDN. 0210036801

, Penguji 2



Dr. Yateno, S.E., M.M.

NIDN. 0225046502

, Penguji Utama



Mengetahui

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis



H. Suwarto, S.E., M.M.

NIDN. 0210036801

MOTTO

“Untuk masa-masa sulitmu, biarlah Allah yang menguatkanmu. Tugasmu hanya berusaha agar jarak antara kamu dengan Allah tidak pernah jauh.”

(Putri Diana)

HALAMAN PERSEMPAHAN

Dengan penuh rasa syukur kepada Allah SWT atas segala karunia-Nya, penulis mempersembahkan skripsi ini kepada:

1. Orang Tua Tercinta, Abi Bustami dan Mamah Risnawati, terima kasih atas cinta, doa, dukungan, dan pengorbanan yang tiada henti. Kalian adalah sumber inspirasi dan motivasi terbesar dalam hidupku. Setiap langkah dalam perjalanan ini adalah berkat restu dan bimbingan kalian.
2. Kakak Kandung Bella Elisa, terima kasih atas dorongan, saran, dan dukungan yang selalu menguatkan. Kehadiran kalian dalam hidupku memberikan semangat untuk terus berjuang dan mencapai cita-cita.
3. Terimakasih untuk teman-teman seperjuangan program studi manajemen angkatan 2020 yang telah berperan banyak dan memberikan pengalaman serta pembelajaran selama dibangku kuliah.

Terimakasih untuk Almamater tercinta Universitas Muhammadiyah Metro.

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis ucapkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal penelitian yang berjudul “Pengaruh Kualitas Produk, Harga Dan Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pada Toko Femina Dengan Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Intervening” dengan baik, sebagai salah satu syarat dalam penyusunan skripsi pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Metro.

Dalam hal ini, penulis banyak mendapatkan bantuan dari berbagai pihak. Karena itu, pada kesempatan kali ini penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada :

1. Dr. Nyoto Suseno, M.Si Rektor Universitas Muhammadiyah Metro.
2. H. Suwarto, S.E., M.M., selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Metro.
3. Dr. H. Febriyanto, S.S., M.M. selaku Wakil Dekan I Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Metro, dan asekaligus dosen pembimbing I yang telah meluangkan waktun, memberikan saran, pengarahan dan bimbingan selama Menyusun proposal ini.
4. Nani Septiani, S.E., M.M. Selaku kepala program studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Metro.
5. H. Suwarto S.E., M.M, Selaku Pembimbing II, Dosen Studi S1 Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Metro yang telah memberikan arahan dan bimbingan selama menyusun proposal skripsi ini.
6. Seluruh Dosen S1 Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Muhammadiyah Metro yang telah banyak memberikan ilmu, nasihat dan dukungan yang penulis peroleh selama menjadi mahasiswa di Universitas Muhammadiyah Metro.
7. Serta seluruh tenaga usaha (TU) Program Studi S1 Manajemen yang telah memberikan kemudahan dalam persiapan berkas-berkas selama perkuliahan.

8. Teman seperjuangan kuliah penulis yang telah mendukung penulis untuk semangat dan yakin dalam penyusunan skripsi.
9. Teman-teman yang tidak bisa penulis ucapkan yang telah mendukung dan doa yang telah diberikan.

Demikian pengantar proposal ini dibuat semoga bermanfaat bagi para pembaca. Penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dalam penulisan proposal ini. Oleh sebab itu penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari semua pihak yang membaca penelitian ini. Untuk ini penulis mengucapkan terima kasih.

Metro, Mei 2024
Penulis,



Putri Diana
NPM. 20610071

PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Yang bertanda tangan di bawah ini saya :

Nama : Putri Diana
Npm : 20610071
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Jurusan : Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi dengan judul: "**PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN DI TOKO FEMINA SIMPANG KAMPUS**" benar hasil karya saya bukan plagiat.

Apabila dikemudian hari terdapat unsur plagiat dalam skripsi tersebut, maka saya bersedia menerima sanksi berupa pencabutan gelar akademik sarjana manajemen dan akan mempertanggung jawabkan secara hukum.

Demikian surat pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya.

Metro, 2024
Yang membuat pernyataan





UNIT PUBLIKASI ILMIAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH
METRO



Alamat:

Jl. Ki Hajar Dewantara No.116
Iringmulyo, Kec. Metro Timur Kota Metro,
Lampung, Indonesia

Website: upi.ummetro.ac.id
E-mail: help.upi@ummetro.ac.id

SURAT KETERANGAN UJI KESAMAAN (SIMILARITY CHECK)

NOMOR. 1003/II.3.AU/F/UPI-UK/2024

Unit Publikasi Ilmiah Universitas Muhammadiyah Metro dengan ini menerangkan bahwa:

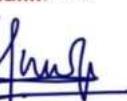
NAMA : Putri Diana
NPM : 20610071
JENIS DOKUMEN : Skripsi

JUDUL : Pengaruh promosi dan harga terhadap keputusan pembelian konsumen di toko femina simpang kampus

Telah dilakukan validasi berupa Uji Kesamaan (*Similarity Check*) dengan menggunakan aplikasi *Turnitin*. Dokumen telah diperiksa dan dinyatakan telah memenuhi syarat bebas uji kesamaan (*similarity check*) dengan persentase ≤20%. Hasil pemeriksaan uji kesamaan terlampir.

Demikian kami sampaikan untuk digunakan sebagaimana mestinya.



Metro, 20 Agustus 2024
Kepala Unit,

Dr. Nego Linuhung, M.Pd.
NIDN. 0220108801

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....	i
HALAMAN LOGO.....	ii
HALAMAN JUDUL.....	iii
ABSTRAK.....	iv
ABSTRACT.....	v
HALAMAN PERSETUJUAN	vi
HALAMAN PENGESAHAN.....	vii
MOTTO	viii
HALAMAN PERSEMAHAN.....	ix
KATA PENGANTAR	x
PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT.....	xii
SIMILARITY CHECK.....	xiii
DAFTAR ISI	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Identifikasi Masalah.....	4
C. Rumusan Masalah	5
D. Tujuan Penelitian	5
E. Kegunaan Penelitian	6
F. Sistematika Penulisan.....	6
BAB II KAJIAN LITERATUR	
A. Kajian Literatur yang Mendukung Variabel Terikat dan Bebas	8
1. Pengertian Promosi	8
2. Pengertian Harga.....	11
B. Penelitian Relevan.....	22
C. Kerangka Pemikiran.....	23
D. Hipotesis Penelitian	26
BAB III METODE PENELITIAN	
A. Desain Penelitian	27
B. Tahapan Penelitian	27
C. Definisi Operasional Variabel	29

D. Teknik Pengumpulan Data	31
E. Instrumen Penelitian.....	32
F. Teknik Analisis Data.....	33

BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN

A. Gambaran Umum.....	39
B. Hasil Penelitian	42
C. Pengujian Persyaratan Analisis	44
D. Pengujian Model Analisis	47
E. Hipotesis Statistik.....	51
F. Pembahasan.....	52

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan	55
B. Saran	55

DAFTAR LITERATUR