

BAB V

SIMPULAN DAN SARAN

A. SIMPULAN

Berdasarkan hasil analisis, dapat disimpulkan bahwa jika dilihat dari segi aspek teknis dan teknologi, aspek pasar dan pemasaran, serta aspek manajemen dan sumber daya alam pada usaha jamur merang ini dikatakan layak untuk dijalankan karena usaha jamur merang ini telah dijalankan dengan melihat adanya peluang besar pada aspek pasar dan pemasaran. Dalam proses produksi pemilik usaha menggunakan produk yang mempunyai bahan berkualitas, pemilihan media tanam yang tepat, mengurangi risiko infeksi penyakit atau hama dan menggunakan teknologi mesin dalam proses produksi membuat hasil panen menjadi maksimal. Jika dilihat dari aspek manajemen dan sumber daya alam pada usaha jamur merang ini telah dibuat dengan melihat bagaimana kondisi lingkungan sekitar dengan membuat pembatas dari tetangga agar tidak terganggu dengan aktivitas usaha. Pemilik usaha juga memberikan pelatihan dan pengembangan kepada anggota untuk meningkatkan keterampilan dan pengetahuan mereka dalam budidaya, manajemen lingkungan, pengolahan produk, dan aspek lain dari bisnis jamur merang.

Berdasarkan hasil analisis kelayakan usaha pada jamur merang melalui analisis *Payback Period* (PP) pada jamur merang menunjukkan 8,16 bulan. *Benefit Cost Ratio* (B/C) pada usaha jamur merang sebesar 2,29 yang berarti >1 usaha tersebut layak untuk dijalankan secara finansial. Begitu pula dengan *Average Rate of Return* (ARR) yang menghasilkan angka 29,1% yang berarti usaha tersebut juga layak untuk dijalankan, *Break Event Point* (BEP) jamur merang sebanyak 1427 kg dengan minimal harga Rp. 11.145. Dapat disimpulkan bahwa setelah melihat hasil analisis pada aspek keuangan usaha jamur merang ini layak untuk dikembangkan lagi karena dapat menguntungkan bagi pemilik usaha.

B. SARAN

Berdasarkan hasil dari penelitian mengenai Analisis Penggunaan *Payback Periode (PP)*, *Average Rate of Return (ARR)*, *Benefit Cost Ratio (B/C)*, Dan *Break Even Point (BEP)* Dalam Menilai Kelayakan Usaha Mikro Kecil dan Menengah (UMKM) (Studi Kasus : PKUR Jamur Merang Bantul), maka akan diajukan beberapa saran sebagai berikut :

1. Sebaiknya pemilik usaha menambah target pasar tidak hanya di Kota Metro tetapi hingga keluar daerah dengan menambah produk tidak hanya jamur segar tetapi juga dengan olahan jamur lain nya.
2. Agar pemilik usaha jamur merang dapat terus mengembangkan usaha nya karena usaha jamur merang ini dapat dikatakan sangat layak dan menguntungkan.
3. Untuk penelitian selanjutnya agar dapat menambahkan variabel dalam penelitian analisis kelayakan usaha.