

**PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS E-COMMERCE, DAN
PENGALAMAN BERBELANJA TERHADAP MINAT BELI ULANG
KONSUMEN MELALUI SITUS BELANJA ONLINE TOKOPEDIA**

**(Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis (FEB) Angkatan
2019 Universitas Muhammadiyah Metro)**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Dalam Menyelesaikan
Program Sarjana Manajemen**



Oleh:

NABILA CITRA PERTIWI

NPM: 18610056

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH METRO**

2022



**PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS E-COMMERCE, DAN
PENGALAMAN BERBELANJA TERHADAP MINAT BELI ULANG
KONSUMEN MELALUI SITUS BELANJA ONLINE TOKOPEDIA**

**(Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis (FEB) Angkatan
2019 Universitas Muhammadiyah Metro)**

SKRIPSI

Diajukan untuk Memenuhi Satu Persyaratan dalam Menyelesaikan

Program Sarjana Manajemen

Oleh:

Nabila Citra Pertiwi

NPM: 18610056

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH METRO**

2022

**PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS E-COMMERCE DAN
PENGALAMAN BERBELANJA TERHADAP MINAT BELI ULANG
KONSUMEN PADA SITUS ONLINE TOKOPEDIA**

**(Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis (FEB) Angkatan
2019 Universitas Muhammadiyah Metro)**

Nabila Citra Pertwi¹, Ardiansyah Japlani², Nani Septiana³

Fakultas Ekonomi Dan Bisnis

Email: nabillapertiwi99@gmail.com

ABSTRAK

Perkembangan dunia yang semakin modern selalu diikuti dengan kecanggihan teknologi informasi berbasis internet yang mampu digunakan untuk mengolah data termasuk memproses, mendapatkan, menyusun, dan menyimpan data dari berbagai cara untuk menghasilkan informasi yang berkualitas dengan hasil informasi yang relevan, akurat, dan tepat waktu. Dalam perdagangan salah satunya yaitu *marketplace*. Salah satu *marketplace* yang terkenal dan selalu rating terbaik adalah Tokopedia. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kepercayaan, kualitas e-commerce dan pengalaman berbelanja, terhadap minat beli ulang pada situs online Tokopedia. Sampel penelitian ini adalah mahasiswa Feb Angkatan 19 Universitas Muhammadiyah Metro. Desain penelitian adalah penelitian kuantitatif. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah pendekatan survei. Populasi dan sampel penelitian adalah mahasiswa prodi manajemen fakultas ekonomi dan bisnis universitas muhammadiyah metro angkatan 2019 dengan jumlah sampel 69 mahasiswa. Teknik pengumpulan data dengan menggunakan kuesioner. Alat analisis yang digunakan adalah menggunakan analisa kualitas dan analisis regresi berganda. Hasil penelitian menunjukkan bahwa kepercayaan, kualitas e-commerce, dan pengalaman berbelanja secara parsial maupun simultan berpengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli ulang pada mahasiswa prodi manajeman pengguna situs Tokopedia di Universitas Muhammadiyah Metro.

Kata Kunci: Kepercayaan; Kualitas E-Commerce; Pengalaman Berbelanja;
Minat Beli Ulang.

**PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS E-COMMERCE DAN
PENGALAMAN BERBELANJA TERHADAP MINAT BELI ULANG
KONSUMEN PADA SITUS ONLINE TOKOPEDIA**

**((Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis (FEB) Angkatan
2019 Universitas Muhammadiyah Metro)**

Nabila Citra Pertwi¹, Ardiansyah Japlani², Nani Septiana³

Fakultas Ekonomi Dan Bisnis

Email: nabillapertiwi99@gmail.com

ABSTRACT

The development of an increasingly modern world is always followed by the sophistication of internet-based information technology that can be used to process data including processing, obtaining, compiling, and storing data from various ways to produce quality information with relevant, accurate, and timely information. In trading, one of them is the marketplace. One of the well-known marketplaces and always the best rating is Tokopedia. This study aims to determine the effect of trust, e-commerce quality and shopping experience, on repurchase interest on the Tokopedia online site. The sample of this research is the students of Feb 19 Universitas Muhammadiyah Metro. The research design is quantitative research. The method used in this research is a survey approach. The population and sample of the study were students of the management study program, Faculty of Economics and Business, University of Muhammadiyah Metro, class of 2019 with a total sample of 69 students. Data collection techniques using a questionnaire. The analytical tool used is quality analysis and multiple regression analysis. The results show that trust, e-commerce quality, and shopping experience partially or simultaneously have a positive and significant effect on repurchase interest in management study program students using the Tokopedia site at Muhammadiyah Metro University.

Keywords: Trust; E-Commerce Quality; Shopping Experience; Repurchase Interest.

HALAMAN PERSETUJUAN

**PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS E-COMMERCE, DAN
PENGALAMAN BERBELANJA TERHADAP MINAT BELI ULANG
KONSUMEN MELALUI SITUS BELANJA ONLINE TOKOPEDIA**

**(Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis (FEB) Angkatan
2019 Universitas Muhammadiyah Metro)**

Nabila Citra Pertwi

18610056

Telah Diperiksa dan Disetujui Oleh :

Metro,

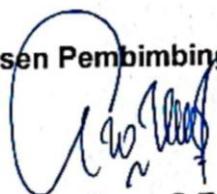
Dosen Pembimbing I



Ardiansyah Japlani, S.E,MBA.

NIDN. 02310187021

Dosen Pembimbing II

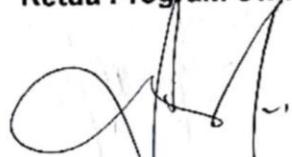


Nani Septiana, S.E., M.M.

NIDN. 0220098901

Mengetahui :

Ketua Program Studi Manajemen



Dr. H. Febriyanto, S.E., M.M.

NIDN. 0223027901

HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI

SKRIPSI

PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS E-COMMERCE, DAN
PENGALAMAN BERBELANJA TERHADAP MINAT BELI ULANG
KONSUMEN MELALUI SITUS BELANJA ONLINE TOKOPEDIA

(Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis (FEB) Angkatan
2019 Universitas Muhammadiyah Metro)

Nabila Citra Pertiwi

NPM. 18610056

Telah Diuji dan Dinyatakan Lulus Pada :

Hari : Selasa

Tanggal : 06 September 2022

Tempat Ujian : Ruang Sidang Fakultas Ekonomi dan Bisnis



Ketua Penguji

Ardiansyah Japlani, S.E,MBA.

NIDN. 02310187021



Nani Septiana, S.E., M.M

NIDN.0220098901

Sekertaris

Ratmono,S.E,M.M.

NIDN. 0220076001

Penguji Utama

Mengetahui,
Dekan Fakultas Ekonomi



H.Suwarto, S.E., M.M.
NIDN. 0210036801

MOTTO

“ Hatiku tenang karena mengetahui bahwa apa yang melewatkanku tidak akan pernah menjadi takdirku, dan apa yang ditakdirkan untukku tidak akan pernah melewatkanku”

(Umar bin Khattab)

“Jangan pergi mengikuti kemana jalan akan berujung. Buat jalanmu sendiri dan tinggalkanlah jejak.”

(Ralph Waldo Emerson)

“ Jangan ragu untuk melangkah, jangan takut sebelum kamu mencoba dan jangan menyerah sebelum kamu mengapainya”

(Nabila Citra Pertiwi)

HALAMAN PERSEMPAHAN

Puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-nya sehingga saya dapat menyelesaikan penyusunan skripsi yang berjudul **“Pengaruh Kepercayaan, Kualitas E-Commerce Dan Pengalaman Berbelanja Terhadap Minat Beli Ulang Konsumen Di Situs Belanja Online Tokopedia (Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis (FEB) Angkatan 2019 Universitas Muhammadiyah Metro)”**, dan di ajukan sebagai salah satu syarat untuk mendapat gelar sarjana pada jurusan Manajeman, fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Muhammadiyah Metro. Saya mengucapkan banyak terimakasih kepada pihak yang terlibat langsung maupun tidak langsung atas selesainya skripsi ini, penulis mempersembahkan skripsi ini kepada:

1. Kepada kedua orangtua saya terutama ibu saya yang tercinta terimakasih telah memperjuangkan dan membesarakan saya dengan usaha dan jerih payah yang berkorban dan berjuang mencari nafkah setelah kepergian ayah sampai ke jenjang perguruan tinggi. Terimakasih atas doa dan dukungan semangat yang telah diberikan sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Dan kepada almarhum ayah walaupun engaku tidak melihat saya tumbuh dewasa tapi saya berterimakasih telah hadir dihidupku dan sudah memberi kasih sayang yang tulus selama hidupmu.
2. Kepada nenek dan kakaku tercinta terimakasih telah membantu, mendoakan, dan menyemangatiku sampi saat ini.
3. Kepada adik-adik sepupuku dan keluarga ku yang telah menyemangatiku dan memberi semangat untuk menyelesaikan skripsi ini.
4. Dan kepada sahabat dan teman-teman terimakasih sudah menyemangati dan mendoakan saya dan selalu ada di saat susah maupun senang.
5. Dan kepada teman-teman Almamater prodi manajeman angkatan 18 terimakasih kalian sudah berjuang bersama dan saling menyemangati untuk kita bersama-sama lulus di kampus tercinta kita UM Metro

KATA PENGANTAR

Bismillahirrahmanirahiim...

Alhamdulilah puji syukur atas kehadiran Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal yang berjudul "**Pengaruh Kepercayaan, Kualitas E-Commerce dan Pengalaman Berbelanja Terhadap Minat Beli Ulang Konsumen Melalui Situs Belanja Online Tokopedia (Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis (FEB) Angkatan 2019 Universitas Muhammadiyah Metro)**"

Shalawat serta salam disampaikan kepada junjungan kita Nabi Muhammad SAW, semoga mendapatkan syafa'at-Nya di hari akhir nanti.

Dalam penyelesaian skripsi ini tidak terlepas dari bantuan, dukungan, dan kerja sama dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis menyampaikan terima kasih kepada:

1. Drs. H. Jazim Ahmad, M.Pd. Rektor Universitas Muhammadiyah Metro.
2. H. Suwarto, S.E., M.M. Dekan Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan Universitas Muhammadiyah Metro.
3. Dr. H. Febriyanto, S.E., M.M. Selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah Metro.
4. Ardiansyah Japlani, S.E, MBA. Selaku Pembimbing I yang telah memberikan arahan dan bimbingan selama menyusun proposal ini.
5. Nani Septiana, S.E, M.M. Selaku Pembimbing II yang telah memberikan arahan dan bimbingan selama menyusun proposal ini.
6. Seluruh rekan-rekan Manajemen angkatan 2018 yang telah berjuang bersama selama kuliah.

Dalam penulisan skripsi ini penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dalam skripsi ini. Dengan demikian, penulis mengharapkan kritik dan saran yang dapat membangun dan memperbaiki dalam penyusunan skripsi ini. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi penulis dan pembaca.

Metro, Agustus 2022



Nabila Citra .P.

SURAT PERNYATAAN

Yang bertanda tangan di bawah ini saya :

Nama : Nabila Citra Pertiwi

Npm : 18610056

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Jurusan : Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi dengan judul : **“Pengaruh Kepercayaan, Kualitas E-Commerce dan Pengalaman Berbelanja Terhadap Minat Beli Ulang Konsumen Melalui Situs Belanja Online Tokopedia Pada Mahasiswa FEB UM Metro Angkatan 2019”** benar hasil karya saya bukan plagiat. Apabila dikemudian hari terdapat unsur berupa plagiat dalam skripsi tersebut, maka saya bersedia menerima sanksi berupa pencabutan gelar akademik sarjana manajemen dan akan mempertanggung jawabkan secara hukum.

Demikian surat pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya.

Metro, 13 September 2022
Yang membuat pernyataan



Nabila Citra Pertiwi
NPM. 18610056



UNIT PUBLIKASI ILMIAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH
METRO



SURAT KETERANGAN UJI KESAMAAN (SIMILARITY CHECK)

Nomor: 3132/II.3.AU/F/UPI-UK/2022

Unit Publikasi Ilmiah Universitas Muhammadiyah Metro dengan ini menerangkan bahwa:

Nama	:	NABILA CITRA PERTIWI
NPM	:	18610056
Jenis Dokumen	:	SKRIPSI

Judul:

PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS E-COMMERCE, DAN PENGALAMAN BERBELANJA TERHADAP MINAT BELI ULANG KONSUMEN MELALUI SITUS BELANJA ONLINE TOKOPEDIA (Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis (FEB) Angkatan 2019 Universitas Muhammadiyah Metro)

Telah dilakukan validasi berupa Uji Kesamaan (*Similarity Check*) dengan menggunakan aplikasi Turnitin. Dokumen telah diperiksa dan dinyatakan telah memenuhi syarat bebas uji kesamaan (*similarity check*) dengan persentase ≤20%. Hasil pemeriksaan uji kesamaan terlampir.

Demikian kami sampaikan untuk digunakan sebagaimana mestinya.



Dr. Arif Rahman Aththibby, M.Pd.Si.
NIDN. 0203128801

Alamat:

Jl. Ki Hajar Dewantara No.116
Iringmulyo, Kec. Metro Timur Kota Metro,
Lampung, Indonesia

Website: www.upi.ummetro.ac.id
E-mail: upi@ummetro.ac.id

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN LOGO	ii
HALAMAN JUDUL	iii
ABSTRAK	iv
HALAMAN PERSETUJUAN	vi
HALAMAN PENGESAHAN	vii
HALAMAN MOTTO	viii
HALAMAN PERSEMBAHAN	ix
KATA PENGANTAR	x
PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT	xi
SURAT KETERANGAN UJI KESAMAAN	xii
DAFTAR ISI	xiii
DAFTAR TABEL	xv
DAFTAR GAMBAR	xvi
DAFTAR LAMPIRAN	xvii
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Identifikasi Masalah Dan Rumusan Masalah	5
C. Tujuan Penelitian	6
D. Kegunaan Penelitian	7
E. Sistematika Penulisan.....	7
BAB II KAJIAN LITERATUR	
A. Kajian Literatur	9
1. Manajemen Pemasaran.....	9
2. Kepercayaan	10
3. Kualitas E-commerce.....	13
4. Pengalaman Berbelanja.....	18
5. Minat Beli Ulang	20
B. Penilitian Relevan	23

C. Kerangka Pemikiran.....	26
D. Hipotesis Penelitian.....	28

BAB III METODE PENELITIAN

A. Desain Penelitian	29
B. Tahap Penelitian	29
C. Definisi Operasional Variabel	31
D. Teknik Pengumpulan Data.....	34
E. Instrumen Penelitian	35
F. Teknik Analisis Data	36

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

A. Gambaran Umum.....	42
1. Sejarah Singkat Tokopedia.Com.....	42
2.Visi dan Misi Tokopedia.Com	43
3.Struktur Organisasi.....	44
4.Deskripsi Pekerjaan (<i>Job Desk</i>)	45
B. Hasil penelitian	47
1. Deskripsi data	47
2. Pengujian persyaratan instrumen	55
3. Pengujian persyaratan analisis	58
4. Pengujian hipotesis	63
C. Pembahasan	68

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan	70
B. Saran	71

DAFTAR LITERATUR

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel 1.	Hasil Penilitian Relevan	23
Tabel 2.	Nilai dan Jawaban Kuesioner	34
Tabel 3.	Operasionalisasi variabel dan kisi-kisi instrument.....	35
Tabel 4.	Interval Kepercayaan (X1)	48
Tabel 5.	Interval Kualitas E-commerce (X2)	50
Tabel 6.	Interval Pengalaman Berbelanja (X3).....	52
Tabel 7.	Interval Minat Beli Ulang (Y)	54
Tabel 8.	Uji Validitas Kepercayaan X1	55
Tabel 9.	Uji Validitas Kulitas Ecommerce X2.....	56
Tabel 10.	Uji Validitas Pengalaman Berbelanja X3	56
Tabel 11.	Uji Validitas Minat Beli Ulang Y.....	57
Tabel 12.	Uji Reliabilitas	57
Tabel 13.	Uji Normalitas	58
Tabel 14.	Uji Linieritas Y atas X1	60
Tabel 15.	Uji Linieritas Y atas X2	61
Tabel 16.	Uji Linieritas Y atas X3	61
Tabel 17.	Uji Homogenitas Y Atas X1	62
Tabel 18.	Uji Homogenitas Y Atas X2	63
Tabel 19.	Uji Homogenitas Y Atas X3.....	63
Tabel 20.	Uji Analisis Regresi Berganda	63
Tabel 21.	Uji T	65
Tabel 22.	Uji F	66
Tabel 23.	Uji Determinasi (R^2).....	66
Tabel 24.	Hasil Pengujian Pengaruh Kepercayaan (X1) Terhadap Minat Beli Ulang (Y)	67
Tabel 25.	Hasil Pengujian Pengaruh Kualitas E-commerce (X2) Terhadap Minat Beli Ulang (Y).....	67
Tabel 26.	Hasil Pengujian Pengaruh pengalaman berbelanja (X3) Terhadap Minat Beli Ulang (Y).....	67

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Pertumbuhan Penggunaan Internet di Indonesia Tahun 2022	1
Gambar 2. E-Commerce dengan Pengunjung Terbanyak di Indonesia Tahun 2021 (Kaurtal III).....	3
Gambar 3. Kerangka Pemikiran	28
Gambar 4. Struktur organisasi.....	44
Gambar 5. Diagram Kepercayaan (X1)	48
Gambar 6. Diagram Kualitas E-Commerce (X2)	50
Gambar 7. Diagram Pengalaman Berbelanja (X3)	52
Gambar 8. Diagram Minat Beli Ulang (Y)	54
Gambar 9. Diagram P Plot Kepercayaan (X1)	58
Gambar 10. Diagram P Plot Kualitas E-Commerce (X2)	59
Gambar 11. Diagram P Plot Pengalaman Berbelanja (X3).....	59
Gambar 12. Diagram P Plot Minat Beli Ulang (Y)	60

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Lampiran Kuesioner.....	75
Lampiran 2. Data Kuesioner	84
Lampiran 3. Dokumentasi Pengisian Kuesioner	92
Lampiran 4. Uji Validitas	95
Lampiran 5. Uji Reliabilitas	98
Lampiran 6. Uji Normalitas.....	99
Lampiran 7. Uji Linieritas	99
Lampiran 8. Uji Homogenitas	100
Lampiran 9. Analisis Linier Berganda.....	101
Lampiran 10. Uji T	101
Lampiran 11. Uji F	102
Lampiran 12. Determinasi R ²	102
Lampiran 13. Hipotesis Statistik	102
Lampiran 14. R _{tabel}	103
Lampiran 14. T _{tabel}	105
Lampiran 15. F _{tabel}	107
Daftar Riwayat Hidup	108